

TRIMESTRAL DE IA ECHOCODY • EDICIÓN 01 • LA SEÑAL TRIMESTRAL

LA IA MADURÓ ESTE TRIMESTRE. EL SISTEMA OPERATIVO NO.

T3 A LA FECHA 2026 | 31 DE AGOSTO | LECTURA DEL MERCADO • PERSPECTIVA T4 • ACCIÓN DEL DUEÑO

La IA está pasando de responder preguntas a ejecutar trabajo. El acceso ya no es la ventaja. La ventaja es que el flujo de trabajo sea medible, autorizado, tenga un responsable y esté ligado a un resultado de negocio.

01 LOS AGENTES SALIERON DEL DEMO

La IA está pasando de la asistencia a la ejecución. Las empresas están escalando agentes, pero la preparación operativa todavía va detrás de la ambición.

Deloitte: solo 5% dice que sus procesos están altamente preparados para agentes.

02 EL FLUJO DE TRABAJO ES EL FOSO

La pregunta ganadora dejó de ser "¿Qué modelo?" y pasó a ser "¿Qué proceso, responsable, límite y comprobante?"

75% dice que humanos + agentes crean más valor que la automatización sola.

03 LA ADOPCIÓN ES AMPLIA. LA ESCALA NO.

Casi 40% de los pequeños negocios encuestados reportó usar o planear usar IA. McKinsey dice que las organizaciones más pequeñas que escalan agentes siguen en 22%.

El acceso se está expandiendo más rápido que la madurez operativa.

04 LA BÚSQUEDA SE ESTÁ VOLVIENDO UNA CAPA DE ACCIÓN

Google está añadiendo agentes que monitorean, reservan servicios, compran y llaman a negocios locales. El descubrimiento se está convirtiendo en acción delegada.

AI Mode ya superó 1B de usuarios mensuales.

PERSPECTIVA ECHOCODY • CINCO SEÑALES QUE ESTAMOS VIGILANDO EN T4

01	VOZ + MULTIMODAL	Llamadas, texto, imágenes, archivos y contexto convergen en un solo hilo operativo.
02	VISIBILIDAD EN BÚSQUEDA CON IA	Ofertas, disponibilidad, reseñas y rutas de reserva se vuelven más fáciles de leer y accionar para los agentes.
03	COMPRESIÓN DE SOFTWARE	Los agentes absorben tareas antes repartidas entre herramientas puntuales. Conserva lo que justifique su lugar con ROI medible.
04	PRUEBA + RESPONSABILIDAD	Comprobantes, registros, responsables y resultados medibles se vuelven más valiosos que la novedad de la IA.
05	LA BRECHA OPERATIVA	La brecha se amplía entre los negocios que experimentan con IA y los negocios construidos para operar a través de ella.

LA JUGADA DEL DUEÑO • ANTES DE QUE TERMINE T4

NO NECITAS MÁS IA. NECITAS UN FLUJO DE TRABAJO QUE FUNCIONE MEJOR GRACIAS A ELLA.

1	ENCUENTRA UNA FUGA DE INGRESOS	llamadas perdidas, respuesta lenta, leads fríos, traspasos rotos
2	DEFINE EL CONTRATO OPERATIVO	disparador, entradas, acción, responsable, límite, comprobante
3	AUTOMATIZA EL PASO ACOTADO	mantén a las personas en excepciones y decisiones relevantes
4	MIDE ANTES / DESPUÉS	velocidad, conversión, ingresos recuperados, mano de obra, errores

TRIMESTRAL DE IA ECHOCODY • EDICIÓN 01 • LA SEÑAL TRIMESTRAL

LA IA MADURÓ ESTE TRIMESTRE. EL SISTEMA OPERATIVO NO.

T3 A LA FECHA 2026 | 31 DE AGOSTO | LECTURA DEL MERCADO • PERSPECTIVA T4 • ACCIÓN DEL DUEÑO

La IA está pasando de responder preguntas a ejecutar trabajo. El acceso ya no es la ventaja. La ventaja es que el flujo de trabajo sea medible, autorizado, tenga un responsable y esté ligado a un resultado de negocio.

01 LOS AGENTES SALIERON DEL DEMO

La IA está pasando de la asistencia a la ejecución. Las empresas están escalando agentes, pero la preparación operativa todavía va detrás de la ambición.

Deloitte: solo 5% dice que sus procesos están altamente preparados para agentes.

02 EL FLUJO DE TRABAJO ES EL FOSO

La pregunta ganadora dejó de ser "¿Qué modelo?" y pasó a ser "¿Qué proceso, responsable, límite y comprobante?"

75% dice que humanos + agentes crean más valor que la automatización sola.

03 LA ADOPCIÓN ES AMPLIA. LA ESCALA NO.

Casi 40% de los pequeños negocios encuestados reportó usar o planear usar IA. McKinsey dice que las organizaciones más pequeñas que escalan agentes siguen en 22%.

El acceso se está expandiendo más rápido que la madurez operativa.

04 LA BÚSQUEDA SE ESTÁ VOLVIENDO UNA CAPA DE ACCIÓN

Google está añadiendo agentes que monitorean, reservan servicios, compran y llaman a negocios locales. El descubrimiento se está convirtiendo en acción delegada.

AI Mode ya superó 1B de usuarios mensuales.

PERSPECTIVA ECHOCODY • CINCO SEÑALES QUE ESTAMOS VIGILANDO EN T4

01	VOZ + MULTIMODAL	Llamadas, texto, imágenes, archivos y contexto convergen en un solo hilo operativo.
02	VISIBILIDAD EN BÚSQUEDA CON IA	Ofertas, disponibilidad, reseñas y rutas de reserva se vuelven más fáciles de leer y accionar para los agentes.
03	COMPRESIÓN DE SOFTWARE	Los agentes absorben tareas antes repartidas entre herramientas puntuales. Conserva lo que justifique su lugar con ROI medible.
04	PRUEBA + RESPONSABILIDAD	Comprobantes, registros, responsables y resultados medibles se vuelven más valiosos que la novedad de la IA.
05	LA BRECHA OPERATIVA	La brecha se amplía entre los negocios que experimentan con IA y los negocios construidos para operar a través de ella.

LA JUGADA DEL DUEÑO • ANTES DE QUE TERMINE T4

NO NECITAS MÁS IA. NECITAS UN FLUJO DE TRABAJO QUE FUNCIONE MEJOR GRACIAS A ELLA.

- 1 ENCUENTRA UNA FUGA DE INGRESOS
- 2 DEFINE EL CONTRATO OPERATIVO
- 3 AUTOMATIZA EL PASO ACOTADO
- 4 MIDE ANTES / DESPUÉS

llamadas perdidas, respuesta lenta, leads fríos, traspasos rotos
disparador, entradas, acción, responsable, límite, comprobante
mantén a las personas en excepciones y decisiones relevantes
velocidad, conversión, ingresos recuperados, mano de obra, errores